



МОСКОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ

имени М.В. ЛОМОНОСОВА

ЮРИДИЧЕСКИЙ ФАКУЛЬТЕТ

Кафедра коммерческого права и основ правоведения

Курсовая работа по теме:

«История торгового (коммерческого) права России»

Выполнила студентка

очногo отделения

юридического факультета

МГУ им. М. В. Ломоносова

117 группы Музыка Юлия Михайловна

Научный руководитель:

к. ю. н., доцент кафедры коммерческого

права и основ правоведения

Клименко Сергей Владимирович

Дата представления курсовой работы в учебный отдел:

«__»_____2024г.

Дата защиты курсовой работы: «__»_____2024г.

Оценка: _____

Москва

2024 г.

Оглавление

Введение.....	3
§1. Общая характеристика эволюции торгового права России и подходы к изучению торгового права России	6
§2. Специфика правового регулирования торговой деятельности в Новое Время в России	33
§3. Тенденции развития современного торгового права России	37
§4. Основные проблемы современного торгового права России.....	39
Заключение	44
Список использованных источников	47

Введение

Актуальность темы исследования. История торгового права России, история становления и развития торговых институтов с периода древнерусского государства до нашего времени редко освещаются в учебных курсах и научных трудах по торговому праву. Кроме того, современная наука торгового права имеет ряд неразрешённых проблем. Вечным остаётся вопрос о соотношении гражданского и торгового права. В настоящей работе приводятся основные подходы к рассмотрению данного вопроса. Также существует непрекращающаяся дискуссия по поводу необходимости принятия в России самостоятельного Торгового кодекса или Уложения. В центре изучения оказываются купцы – профессиональные торговцы и совершаемые ими сделки по возмездному отчуждению и приобретению товаров, то есть договоры купли-продажи, займа, хранения, поставки и т.д. Приведённые торговые институты рассматриваются в сравнении, в разные периоды истории: в Древности, Средневековье и Новом Времени. Так как в России не существовало Торгового кодекса, то правовые нормы, регулирующие торговую деятельность, находились в различных правовых документах, таких как Русская Правда, Соборное Уложение, Свод Законов Российской Империи, Гражданский кодекс. Таким образом, задачей работы является проследить историю развития базового инструментария торгового права России. Что касается науки торгового права – коммерциалистики, то она возникла лишь во второй половине 19 века, развивалась в дореволюционный и современный периоды. В связи с чем, российская наука торгового права переживает стадию становления и нуждается в дальнейшем развитии.

Цель исследования состоит в системном изучении истории торгового (коммерческого) права России, исследовании возникновения и эволюции торговых институтов в России. Достижение указанной цели обеспечивается решением ряда задач:

- формулирование подходов к изучению торгового права России;

- раскрытие понятия торговли и изучение возникновения и эволюции идеи торговли;
- приведение краткой характеристики основных периодов эволюции торгового права России;
- изучение особенностей древнего и средневекового периодов развития торгового права России;
- анализирование специфики правового регулирования торговой деятельности России в Новое Время;
- формулирование и изучение основных тенденций и проблем развития торгового права в современный период.

Предмет исследования – отечественное законодательство в области торгового (коммерческого) права; исторические этапы развития торгового права России; современные тенденции и проблемы развития торгового права.

Степень разработанности проблемы. В дореволюционной науке торгового права исследовались достаточно узкие вопросы. Тем не менее, история торгового права России освящена в работах и лекциях П. П. Цитовича, Г.Ф. Шершеневича, Н. И. Нерсесова, В. А. Удинцева, В. Ф. Гельбке, А. П. Башилова. Что касается современных авторов, то параграфы, посвящённые истории торговли и торгового права России приводятся в учебниках В. А. Белова, Е. А. Абросимовой, Б. И. Пугинского. Также истории догматики, то есть описанию эволюции позитивного торгового права посвящена работа Ю. А. Тарасенко.

Таким образом, история торгового права, сформировавшая современные институты, является важным элементом науки торгового права. Кроме того, возникает сложность детального рассмотрения истории становления и развития отечественных торговых институтов в связи с разрозненным нахождением норм торгового права в различных источниках. Существует ряд вопросов в рамках истории торгового права, которые не были рассмотрены научными исследованиями и требуют детального изучения.

Методологическая основа работы. Методами данной работы являются исторический, сравнительно-правовой и системный. Благодаря историческому методу можно характеризовать основные периоды развития торгового права России. Сравнительно-правовой метод позволяет проследить эволюцию и изменение основных торговых институтов с периода Древней Руси до наших дней, посредством сравнения торговых правовых норм, содержащихся в правовых источниках. Системный метод основан на целостном изучении истории торгового права, то есть в работе рассматривается эволюция не только торгового законодательства, но и самой российской торговли, как внутренней, так и внешней, формирование купеческого сословия и история возникновения науки коммерциалистики.

Структура работы состоит из оглавления, введения, четырёх глав, разделённых на параграфы, заключения, списка использованной литературы. В первой главе данной работы приведён краткий историко-правовой экскурс по основным периодам развития торговли и торгового права в России, а также рассмотрены три подхода к изучению торгового права и эволюция идеи торговли. Далее автор исследует особенности развития торгового права в конкретные исторические периоды, подробно изучая торговые нормы, содержащиеся в правовых источниках. Во второй главе приводится характеристика торгового права в Древний и Средневековый периоды, в третьей главе – в Новое Время. Четвёртая глава посвящена тенденциям и проблемам современного торгового права. В первую очередь раскрывается проблема определения места торгового права в системе права, далее проблемы слабого развития самостоятельной науки коммерческого права, а также сложность извлечения материала коммерческого права, который содержится в практической торговой деятельности. Автор рассматривает современные направления развития торгового права, которые связаны с торговой революцией второй половины 20 века.

§1. Общая характеристика основных периодов эволюции торгового права России и подходы к изучению торгового права России

Возникновение торгового (коммерческого) права связано с возникновением своего предмета – торговли, всемирной и российской. «Торговля – это профессиональное посредничество в деле доведения товаров от их производителей до их потребителей».¹ Однако нельзя точно определить причину и момент возникновения торговли, которая появилась на определённом этапе социального и экономического развития человечества. Кроме того, различные народы приходили к пониманию идеи торговли неодновременно и разными путями. На этапе доисторического состояния человечества не существовало обмена и разделения труда, а лишь немедленное употребление совместно добытых благ, следовательно не могло существовать и торговли.²

Идея обмена связана с образованием родов, племён, а затем с разделением труда между родами и их членами. Вследствие разделения труда появляется борьба между родами за территорию и более комфортные условия существования. Источниками идеи обмена могли послужить жертвоприношения Богам, принцип кровной мести, обмен пленными, биологическое вырождение, стремление к миру. Однако главным условием данной идеи служит гражданский мир.³

В конкретное время торговля обуславливалась различными экономическими целями. Внешняя и внутренняя торговля имеют различные время и причины возникновения. Внешняя торговля (между родами и племенами) появляется раньше и обусловлена качественным различием продуктов, производимых разными народами. Внутренняя торговля связана с имущественным расслоением внутри одной общины и разницей в количестве производимого продукта её членами. Одним из первобытных способов обмена

¹ Торговое (коммерческое) право: академический курс. Том 1. Понятие. История. Изучение: учебник для вузов / В. А. Белов

² В. А. Белов, Указ. соч.

³ В. А. Белов, Указ. соч.

является заочная или немая торговля, которая встречалась у древнерусских, болгарских племён. Купцы оставляли свои товары в определённом месте и удалялись¹. По возвращении, торговцы забирали меха, предлагаемые в обмен на их товары. На смену немой торговле приходит очная.²

На первом этапе появление обмена связано с возникновением излишков, которые сперва образуются случайно, в связи с ростом эффективности хозяйствования и благоприятными природными условиями. В результате, племена начинают обмениваться и перераспределять между собой разного рода излишки благ, что является задачей первоначального товарообмена.³

Второй этап эволюции обмена связан с преобразованием случайно образующихся излишков в специально создаваемые племенами разнородные излишки для конкретной цели – обмена, который в свою очередь становится стимулом к труду. Возникает практика перевозки продуктов для обмена, в том числе по рекам и морям, в связи с чем формируются торговые пути. Начинается выделение оптовой торговли.

Третий этап связан с возникновением понимания о товаре и рынке. Его становление происходит при отделении ремесла от земледелия. На данном этапе возникает новый элемент – риск, который соединяется с обменом, то есть производители не знают точно, смогут ли они поменять излишки на необходимые предметы. Теперь излишки создаются с целью выменять их на то, что можно предложить к последующему обмену. На основе обмена возникают отношения спекуляции, он становится средством обогащения. Целью становится распоряжение как можно большим количеством излишков для достижения наиболее комфортных условий жизни. На этой стадии происходит переход от общинного общественного строя к рабовладельческому. Белов использует цитату П.И. Лященко: «Дальнейший процесс разделения труда приводит ко всё большей специализации каждого

¹ В. А. Белов, Указ. соч.

² В. А. Белов, Указ. соч.

³ В. А. Белов, Указ. соч.

отдельного хозяйства на производстве какого-либо одного продукта – товара».¹ Таким образом, формируется переход от натурального хозяйства к простому товарному. Переход к следующему этапу характеризуется разрушением родоплеменного строя и возникновением прообразов первых государств.²

На четвёртом этапе эволюции обмена происходит его интенсификация. Для увеличения темпа обмена товарными массами необходимо сделать обмен удобным при помощи введения всеобщего товарного эквивалента – денег. Так появляется денежная торговля, которая заменяет натуральный обмен. С развитием торговли деньги приобретают самостоятельную ценность, в связи с чем возникает представление о денежном обогащении и денежном обращении, как автономной сфере экономических отношений. Активно ведётся внешняя торговля, поэтому возникает торговая политика. Публичная власть предоставляет иностранным купцам неприкосновенность на ярмарках, рынках, торжках, что постепенно перерастает в определённые привилегии.³

Последний этап эволюции обмена – это его превращение в профессиональное занятие. С увеличением масштабов и ростом специализации торговли появляются торговые посредники, делающие из своей деятельности источник заработка, а следовательно, профессию. «Цивилизация...создаёт класс, который занимается уже не производством, а только обменом продуктов, а именно купцов. Здесь впервые появляется класс, который...захватывает, в общем и целом, руководство производством и экономически подчиняет себе производителей, становится неустранимым посредником между двумя производителями и эксплуатирует их обоих».⁴ Основной задачей посредников было преодоление расстояния для совершения обмена. Купцы покупают товар не для собственного потребления, а для перепродажи с целью обогащения. Большое значение приобретает именно акт

¹ Лященко П. И. Экономика торговли: теория и организация. М., 1925. С. 11.

² В. А. Белов, Указ. соч.

³ В. А. Белов, Указ. соч.

⁴ Маркс К., Энгельс Ф. Соч. – 2-е изд. – Т. XXIV. С. 165-166.

обмена. На этом этапе торговля выходит за рамки общегражданского быта и становится профессиональной, выделяется сфера частных имущественных отношений.¹

Таким образом, в науке выделяются пять этапов эволюции обмена. Идея обмена возникает в связи с появлением излишков благ, и в процессе развития она преобразуется в профессиональную деятельность – торговлю. Возникновение понимания о рынке и спекуляция порождают возможность обогащения при осуществлении обмена на постоянной основе. Дальнейшее появление денег приводит к развитию внешней и внутренней торговли, следовательно возникает необходимость правового регулирования торговой деятельности. Подводя итог, можно сказать о постепенном возникновении и развитии торговли по причине усложнения социальных и экономических отношений человечества.

Следует начать с того, что наука торгового (коммерческого) права или коммерциалистика возникла в Новое Время и развивается в Современности. «...коммерциалистика – это наука, изучающая торговое частное право, т. е. частное право, регулирующее частные имущественные отношения, возникающие в ходе организации и осуществления торговой (коммерческой) деятельности».²

В Древности и Средневековье торговое право рассматривалось только как знание, применяющиеся в процессе торговой деятельности торговцем. Научного изучения в эти периоды не существовало. До 17 века торговое право являлось предметом не юридической науки, а частью торговли. В европейских государствах развитие коммерциалистики как юридической науки происходит в 17-19 веках в процессе перехода от торгового права как права автономного купеческого происхождения к торговому праву как праву национальных государств. Во второй половине 19 наука коммерческого права начинает изучаться на юридических факультетах университетов. Первым лекции по

¹ В. А. Белов, Указ. соч.

² В. А. Белов, Указ. соч., С. 353

торговому праву в России начал читать П. П. Цитович в 1873 г. в Новороссийском университете. В Московском университете в 1876 г. профессором Н. О. Нерсесовым была основана кафедра торгового права. Становление и развитие науки российского коммерческого права связаны с учебными руководствами. В первую очередь, это руководства П. П. Цитовича «Лекции по торговому праву»¹, «Очерк основных понятий торгового права»² и Г. Ф. Шершеневича «Система торговых действий: критика основных понятий торгового права»³, «Курс торгового права»⁴, а также А. П. Башилова, А.Х. Гольмстена, В. А. Удинцева и других.⁵

Таким образом, изучение торгового права имеет три направления:

1. «изучение торговое (коммерческое), имеющее своим предметом позитивное торговое право, рассмотренное в качестве одной из многочисленных сторон торговой (коммерческой) деятельности;

2. изучение научное специально-юридическое, также имеющее своим предметом позитивное торговое право, но взятое во всём своём географическом и историческом многообразии, безотносительно к вопросу о нём как практическом навыке и, наконец,

3. изучение тоже специально-юридическое, но учебное (университетское), т. е. имеющее своим предметом не столько позитивное торговое право, столько результаты его научного изучения, т. е. не торговое право как совокупность правовых норм, регулирующих торговые отношения, а торговое право как юридическую науку.»⁶

Перейдём к краткой характеристике основных периодов эволюции торгового права России. Первым рассмотрим древний период (Русь в X-XIII

¹ Цитович П. П. Лекции по торговому праву, читанные в Императорском Новороссийском университете в 1873/74 учебном году. Выпуск I. - Одесса, типография П. Францова, 1873 г.

² Очерк основных понятий торгового права / [Соч.] Орд. проф. Имп. ун-та св. Владимира П. Цитовича. - Киев: тип. И.Н. Кушнерева и К^о, 1886.

³ Шершеневич Г. Ф. Система торговых действий. Критика основных понятий торгового права / Г. Ф. Шершеневич; составитель В. А. Белов.

⁴ Шершеневич, Габриэль Феликсович. Курс торгового права / [соч.] Г. Ф. Шершеневича. - 4-е изд.

⁵ Коммерческое право: учебник для вузов / Е. А. Абросимова [и др.]; под общей ред. Е. А. Абросимовой, В. А. Белова, Б. И. Пугинского. - 6-е изд., перераб. и доп.

⁶ В. А. Белов, Указ. соч.

вв.). Торговое право возникает и развивается при определённом развитии производительных сил и производственных отношений. Только при появлении достаточного прибавочного продукта, который может стать товаром, появляется нужда в особом правовом регулировании, рассчитанном на довольно сложные экономические отношения. В этом смысле торговое право является второстепенным продуктом, возникающим гораздо позднее права обычного, права гражданского.¹

Право древних славян имело форму обычного права. Человечество торговало ещё до возникновения письменности, поэтому отношения во время обмена товарами строились только на простых правилах, обычаях, которые были разными у разных народов. Русская Правда была первым дошедшим до нашего времени письменным общеславянским актом права древней Руси.² В праве древнего периода отсутствует классификация на институты, поэтому в Русской Правде нет деления на торговые и общегражданские нормы, а сами правовые нормы казуистичны. Кроме того, многие нормы носили устный характер и не вошли в письменный свод законов. Торговые отношения в раннефеодальный период имели правовое регулирование охранительного характера: запрет торговать ночью, использовать неточные весы, продавать товар плохого качества. В Русской Правде можно выделить несколько статей, регулирующих торговую деятельность. Речь идёт о несостоятельности, торговой ответственности и об основных видах договоров: купли-продажи, займе, поклаже, залоге и поручительстве. Договоры заключались свободными лицами, форма была устная, но требовалось наличие свидетелей при совершении сделки.³

Что касается византийского влияния на право Руси, то учёные считают, что прямой рецепции греческого права не было. На русский язык были переведены греческие религиозные издания, такие как Эклога, Прохирон,

¹ Ю. А. Тарасенко, История догматики торгового права // Учебное пособие для вузов, С. 14

² История отечественного государства и права: учебное пособие для семинарских занятий: в 2 ч. / под ред. Т. Е. Новицкой. – Ч. 1.

³ Ю. А. Тарасенко, Указ. соч.

однако переводов с греческого, относящихся к торговым отношениям, не было. Это объясняется тем, что «торговля не являлась непосредственным интересом церкви, не нуждалась в моральном регулировании».¹ Также контакты с иноземцами оказали влияния на русское торговое право, например договоры Руси с Византией, с Готландом и Ганзейским союзом. Право западноевропейских стран находилось примерно на одном уровне с правом Руси, многие правовые институты были схожи, поэтому договоры регулировали большое количество ситуаций и носили более продуктивный характер, чем договоры Руси и Византии.²

Таким образом, специфика правового регулирования торговых отношений в древний период на Руси заключается в преобладании обычного права, устных правил над письменными законами, поэтому в Русской Правде не содержится подробного регулирования торговых институтов.

Далее рассмотрим характерные черты средневекового периода развития торгового права. В результате разорения Киева после татаро-монгольского нашествия, а также благодаря удобному географическому положению торговым центром в северо-западной Руси стал Новгород. Псков и Новгород нуждались в особом правовом регулировании торговых отношений, вследствие чего возникли такие правовые акты как Псковская и Новгородская судные грамоты, хотя основным сводом законов оставалась Русская Правда. Усложняется система гражданского права, увеличивается количество частноправовых норм. В Псковской судной грамоте появляются новые виды договоров: поручительство, заклад.³ Субъектами договоров могли быть как лично свободные граждане, так и иностранные и иноземные купцы. На основании анализа Псковской судной грамоты можно сделать вывод о том, что форма большинства сделок становится письменной. Обязательства закрепляются такими документами как доски, рядницы (долговые расписки),

¹ Чемеринская В. В. «Влияние византийского права...» С. 22-23

² Ю. А. Тарасенко, Указ. соч.

³ Псковская судная грамота

записи. Это происходит в результате усложнения общественных отношений, а также распространения серьёзных сделок, заключаемых купцами. Копии всех письменных документов хранились в архиве Троицкого монастыря. Это являлось подобием регистрации актов совершения некоторых сделок. Письменное оформление сделки послужило этапом развития товарных отношений, так как торговый оборот стал мобильнее и стабильнее.¹

В связи со своим географическим положением и торговой взаимосвязью Северо-Западная Русь соприкоснулась с законодательством европейских стран, но норм, напрямую заимствованных из западного права, Псковская судная грамота не содержит. Договоры, заключаемые между русскими и Ганзейскими купцами, не противоречили законодательству Руси. Все значимые торговые институты, закреплённые в Русской Правде, получили развитие в судной грамоте.²

На данном этапе возникает тенденция усложнения частно-правовых отношений в связи с развитием торговой деятельности в крупных городах. Специфической чертой является обязательность письменной формы сделок для возможности их последующей судебной защиты. Кроме того, европейское законодательство оказало определённое влияние на нормы Псковской и Новгородской судных грамот, однако проблемой остаётся недостаточность правового регулирования торговых отношений в письменных законах.

Далее рассмотрим общую характеристику развития торгового права в период централизованного государства XV-XVI веков. Принятие Судебника 1497 г. ознаменовало начало процессов централизации земель вокруг Московского княжества.³ Данный период характеризуется негативными тенденциями в сфере торговли, что привело к её деградации, в связи с перестройкой и приспособлением торговли к новым реалиям. Это можно объяснить следующими внутренними причинами: Ликвидация торговой

¹ Ю. А. Тарасенко, Указ. соч.

² Ю. А. Тарасенко, Указ. соч.

³ Судебник 1497 г.

самостоятельности Пскова и Новгорода, миграция населения из центральных земель, Смута. Внешней причиной являлось проникновение в Россию иностранного торгового капитала, освобождённого от пошлин, что ставило русских купцов в невыгодное положение. По причине проигрыша России в Ливонской войне 1558-1583 гг. для России стала недоступна внешняя торговля со странами Запада, поэтому стала развиваться торговля в восточном направлении.¹

Объединение русских земель при Иване III привело к необходимости создания закона, устанавливающего общие нормы права для всего населения страны. В 1497 г. был принят Судебник. Что касается торговых норм, то Судебник 1497 г. уступает ранее действовавшим сводам законов, так как он носит процессуальный характер. В данном Судебнике содержатся нормы о последствиях отчуждения вещи не собственником, займе.²

Судебник 1550 г. привносит новые изменения в законодательство, предпринята попытка сделать его единственным источником права.³

Делая вывод, можно подчеркнуть наличие отрицательных тенденций в сфере торговых отношений, связанных с вышеперечисленными внутренними и внешними причинами, которые существовали в XV-XVI века в Российском государстве. Судебники 1497 и 1550 гг. оказали противоречивое влияние на развитие торгового права. Некоторые торговые институты потерпели правовой регресс, например договор поклажи, другие же получили более детальное регулирование.

¹ Ю. А. Тарасенко, Указ. соч.

² Ю. А. Тарасенко, Указ. соч.

³ Судебник 1550 г.

Перейдём к рассмотрению раннекапиталистического (XVII – XVIII вв.) периода развития торгового права России. В период экономического кризиса середины XVI века и смутных времён торговля представляла собой товарный промысел, Россия находилась в торговой самоизоляции, купцов отпускали за границу по особому дозволению. С начала XVII века расширяется российский рынок, растёт количество торжков. В данный период создаётся система взимания пошлин с торговых операций, законодательное регулирование внутренней и внешней торговли. Для создания стабильного сообщения с отдалёнными территориями России создаётся ямская служба, а население облагается ямской повинностью. Ямская служба возникла раньше, но предоставляла подводы только для нужд государственной власти, теперь она оказывала услуги и другим категориям населения в соответствии с указом 1627 г. «О подводах людям разных чинов». Ямской приказ обеспечивал функционирование дорожной системы, что способствовало развитию торговли. Москва становится центром торговли и всех торговых путей, так как в ней располагались все гостиные дворы и основные торговые слободы.¹

Возникновение единого российского рынка требовало законодательного регулирования торговой деятельности. Кроме того, российские купцы разорялись из-за иностранных конкурентов, поэтому оказывали давления на правительство, подавая челобитные с просьбами о защите. Торговля представляет государственную важность, а значит возникает необходимость принятия закона, который обеспечит защиту внутренней торговли и установит процесс взимания пошлин с торговых операций. Таким образом, в 1667 г. принимается Новоторговый устав.²

В данный период в частноправовых торговых отношениях большое значение имел обычай. Было распространено предоставление права торговли иностранным купцам на основе индивидуальных грамот.³

¹ Ю. А. Тарасенко, Указ. соч.

² Новоторговый устав от 22 апреля 1667 г.

³ Ю. А. Тарасенко, Указ. соч.

Следующим этапом в развитии российского торгового права является XVII-XVIII века, то есть эпоха Петра I. Российское торговое право, которое сохранилось до Великой Октябрьской революции 1917 г., начинает складываться в этот период. «Появляется такой тип источников российского торгового права как законы по отдельным предметам торговых отношений. В качестве примера можно привести следующие правовые акты:

- 1) 1719, 3 марта – Регламент или Устав государственной Коммерц-коллегии;
- 2) 1721, 16 января – Регламент или Устав Главного Магистрата (разделение купечества на две гильдии);
- 3) 1724, 31 января – Морской торговый Регламент и Устав;
- 4) 1729, 16 мая – Устав Вексельный;
- 5) 1775, 7 ноября – учреждение для управления губерний».¹

XVIII век связан с ростом производства. Излишки товаров способствовали развитию рынка, в том числе торговле со странами Востока и Западной Европой. В этот период происходит юридическое оформление купеческого сословия в России. Купцы не стремились самостоятельно отстаивать свои финансовые интересы, они искали покровительства у власти. Пётр I разделил городское население на гильдии. Торговля стала исключительной сферой деятельности купеческого сословия. В 1775 г. Екатерина II разделила купечество на три гильдии по имущественному критерию. Для сокращения бартерной торговли Пётр I решает организовать биржи, складывается биржевая торговля. Кроме того, возник институт маклерства – посредничество при совершении сделок между купцами. При Петре I сохранялась политика протекционизма.²

В период правления Екатерины II ликвидируются государственные монополии на товары, что приводит к росту промышленных предприятий. В 1775 г. была введена свобода предпринимательства, принят Таможенный

¹ В. А. Белов, Указ. соч.

² Ю. А. Тарасенко, Указ. соч.

Устав, который упорядочил сбор пошлин.¹ Происходило продвижение торговых интересов России на внешних рынках с помощью послов.

Подводя итог, следует сказать, что в императорскую эпоху в большей степени развивалось публичное право, а не частное в связи с административным регулированием торговой деятельности посредством издания законов и административных актов.² Важной особенностью раннекапиталистического периода, является то, что закон становится основным источником права, так как создаются правовые акты по отдельным вопросам торговых отношений. Процесс централизации земель вокруг Москвы, начатый в 15 веке завершается, и Москва становится торговым центром единого российского рынка. В отличие от предыдущих периодов развития торгового права купеческое сословие оформляется юридически, торговля становится их профессиональной деятельностью.

Далее приведём характеристику капиталистического периода (с XVIII - до 1917 г.) В 19 веке освоение земель Новороссии привело к увеличению роли южных портов и развитию торговли через Азовское и Чёрное моря. В связи со строительством железных дорог приобретает значение сухопутная торговля, в том числе ярмарки. В 19 веке Россия заключает торговые договоры с другими государствами: с Швецией и Норвегией, с Австрией, Грецией, Англией и т. д. Происходит увеличение торгового оборота в связи с интенсификацией кораблестроения.³

Торговое право, как самостоятельная отрасль берёт своё начало с 1804 г., когда началось создание Торгового кодекса. Однако Торговое Уложение принято не было, и систематизация завершилась принятием Сводом Законов Российской Империи.⁴ Только в 1857 г. был принят Устав Торговый.⁵ Проблемой оставалось отсутствие разграничения гражданского и торгового

¹ «Таможенный устав» от 1 декабря 1775 г.

² В. А. Белов, Указ. соч.

³ Ю. А. Тарасенко, Указ. соч.

⁴ Свод законов Российской Империи

⁵ Свод законов Российской империи. – Санкт-Петербург, 1857. – Т. 11, ч. 2. – С. 1–613

права. С 1882 г. началась подготовка проекта Гражданского Уложения. После завершения этих работ планировалось приступить к разработке Торгового Уложения.¹

Что касается российской науки торгового права, то она берёт своё начало в период 1860-70-ых годов. В данный период появляются научные труды по коммерческому праву, дисциплину торгового права начинают преподавать в университетах. Однако, необходимо сказать о влиянии немецкой науки и немецких юристов на систематизацию гражданского законодательства в России, поскольку работы по созданию Гражданского Уложения проходили параллельно в России и Германии, а также лучшие выпускники российских учебных заведений отправлялись на стажировку в Германию.²

Таким образом, на капиталистическом этапе развития российское торговое право выделяется в самостоятельную отрасль. Главными проблемами данного периода являются систематизация гражданского права, вопрос разграничения торгового и гражданского права и попытка создать Торговый Кодекс или Уложение Российской Империи. Проблема создания самостоятельного торгового закона так и не была решена. Необходимо отметить, что важнейшей особенностью раннекапиталистического периода является зарождение науки торгового права в России.

Последним рассмотрим основные черты современного периода развития торгового права в России. В первые годы советской власти интерес к торговому праву связан с нэпом. В 1922 г. создаётся Гражданский кодекс.³ По постановлению Совета Народных Комиссаров РСФСР с 1923 г. разрабатывался проект Торгового свода СССР, который планировалось издать как часть Гражданского кодекса. Но после отказа от нэпа работы были прекращены. В период СССР в связи с административно-плановым управлением экономикой частные коммерческие интересы превращаются в

¹ Ю. А. Тарасенко, Указ. соч.

² Ю. А. Тарасенко, Указ. соч.

³ Гражданский кодекс РСФСР 1922 г.

публично-хозяйственные. Создаётся большое количество законодательных и подзаконных актов о народном хозяйстве, главными из которых являются акты союзных и республиканских министерств и ведомств. Правовые акты включались в тематические сборники, например, сборники законодательства по советскому торговому обороту.¹

После распада Советского Союза и образования 25 декабря 1991 г. Российской Федерации, в 1994 г. был принят Гражданский кодекс РФ на основе французской системы.² Это означает, что законодательное регулирование частных торговых отношений осуществлялось общими нормами Гражданского кодекса. Идеи создания самостоятельного Торгового кодекса были пресечены. Основным из источников регулирования торговой деятельности в России является Федеральный закон от 28 декабря 2009 г. N 381-ФЗ "Об основах государственного регулирования торговой деятельности в Российской Федерации".³

Делая вывод, нужно сказать, об остановке развития науки торгового права в советский период, в связи с чем, существует множество неразрешённых проблем и пробелов в современной коммерциалистике. Вопрос разграничения торгового и гражданского права на практике был разрешён принятием Гражданского кодекса РФ в 1994 г, однако в науке данная проблема остаётся дискуссионным.

¹ В. А. Белов, Указ. соч.

² Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая от 30 ноября 1994 г. N 51-ФЗ)

³ Федеральный закон от 28 декабря 2009 г. N 381-ФЗ "Об основах государственного регулирования торговой деятельности в Российской Федерации"

Далее перейдём к более подробному рассмотрению Древнего и Средневекового периодов развития российского торгового права. На Руси, а затем в России, также как и у соседних народов, возникли и развивались торговля и торговое право. Имеются сведения о торговле скифских и праславянских племён. Правила российской торговли можно увидеть в договорах Руси с Византией 911, 944 гг., а также в Русской Правде, Псковской и Новгородской судных грамотах (регулирование договоров займа, хранения).¹

На Руси существовали обстоятельства, препятствующие развитию торговли, такие как: большие расстояния при отсутствии инфраструктуры и удобных торговых путей, неоднородное распределение населения по территории, неблагоприятные географические условия, частые войны, высокая стоимость и редкость металла, из которого изготавливали деньги и тд.²

Отличием от условий становления торгового права на Западе на Руси является отсутствие феодализма, а также автономии и укрепления власти городов, как в западноевропейских странах. Население древней Руси характеризовалось своим гражданским единством. Необходимость объединения населения перед угрозами внешних врагов не позволили создать отдельное купеческое право и выделиться купцам, профессионально занимающимся торговлей, в отдельный торговый класс. Сборники законов тех времён служат общими правилами для всего населения, не зависимо от социального статуса, не существовало отдельного суда для купцов.³ Сами князья и православная церковь участвовали в торговле, также имели право вести торговую деятельность, бояре, купцы, крестьяне. Кроме того, церковь осуществляла покровительство над купеческими артелями. С момента становления Москвы как центра русского государства она подчинила себе

¹ В. А. Белов, Указ. соч.

² В. А. Белов, Указ. соч.

³ Курс торгового права в 4 т. Т. 1. Введение. Торговые деятели. / Г. Ф. Шершеневич.

управление торговлей всей страны. Купечество в России не обладало самостоятельностью и нуждалось в помощи власти, а обособление торгового класса началось лишь в конце XVI века.

Усиление княжеской власти на Руси препятствовало развитию торговли. Поскольку торговля основана на конкуренции, то князь был заинтересован в продаже товаров царской казны. Князь, позднее царь мог конфисковать как лучшие товары купцов, так и всё их имущество, в первую очередь осуществлялась царская торговля, а царская казна контролировала множество видов торговли. Кроме того, купцы обязаны были платить различные пошлины.

Можно сделать вывод, что вышеперечисленные условия не позволяли создать на Руси и в России торговое право по средневековому западноевропейскому образцу, при этом не отрицается сама возможность создания торгового права, но по другому образцу.¹

Рассмотрим механизм регулирования торговых отношений в период древней Руси. Известно, что общим сводом законов являлась Русская Правда, действовавшая в 11-15 века.² В Русской Правде нет общего учения о договорах, но есть нормы, регулирующие договоры кули-продажи, займа, поклажи, залога и поручительства. Они имеют общие признаки: отсутствие обязательной письменной формы, необходимость подтверждения свидетелями акта совершения сделки, кроме торгового займа между купцами, участие только свободных лиц, реальный характер. Моментом возникновения договора считалось согласование условия и передача вещи, следующие друг за другом. Договор мены, не требовавший особого регулирования, не упоминается в Русской Правде. Купля-продажа осуществлялась внутри города, так и в других странах. Русская Правда не содержит норм, регулирующих купля-продажу в сфере профессиональной торговли,

¹ В. А. Белов, Указ. соч.

² Русская Правда

регулирует лишь купля-продажу холопов и самопродажу.¹ Свидетели были необходимы для доказательства того, что имущество было получено по договору, а не похищено. Исключение делалось при заключении торгового займа и хранения между купцами, при которых не требовались свидетели, торговые отношения между купцами строились на доверии. Субъектом займа мог быть только лично свободный человек, объектом – деньги и движимое имущество. Процент по займу был ограничен для исключения злоупотреблений ростовщиками.² Договор поклажи носил безвозмездный характер.³ Если банкротство купца связано не с несчастным случаем, то кредиторы могли продать его в холопы. В Русской Правде есть несколько оснований несостоятельности купцов: несостоятельность вследствие неудачной торговли, вследствие несчастного случая, из-за неразумных действий.⁴

В данном своде законов нет упоминания договоров мены, купля-продажи вещей, имущественного найма, поручения, которые были широко распространены в древней Руси. Однако нельзя отрицать существования других правил ведения торговой деятельности, которые не были закреплены в данном письменном своде. Это объясняется тем, что они выражались в нормах обычного права. Законодатель не ставил задачи всеобъемлющего регулирования правовыми нормами гражданского быта и торгового оборота. Большинство правил издревле применялись в обычной торговой практике, а за разрешением возникших споров обращались к суду.⁵

Договор Руси с Византией 911 г. – первый опыт правовых отношений для Руси. Торговые нормы есть в статье о помощи терпящим бедствие, которая устанавливает обязательства оказывать помощь купцам, потерпевшим

¹ Русская Правда, ст. 110 ПП, 118 ПП, 37 ПП

² Русская Правда, ст. 51 ПП, 53 ПП

³ Русская Правда, ст. 49 ПП

⁴ Русская Правда, ст. 54 ПП

⁵ Ю. А. Тарасенко, Указ. соч.

кораблекрушение. Договор 944 г. устанавливал правила торговли русских купцов в Константинополе, срок их пребывания.

Северо-западная Русь вела интенсивную торговлю с немецкими купцами. В 1189 был заключён договор Новгорода с Готским берегом. Купцы обеих сторон могли торговать у друг друга, предоставлялась гарантия личной безопасности, устанавливался запрет произвольной конфискации. Торговые отношения Ганзейского союза с северо-западной Русью отличались организацией торгового присутствия посредством гостиных дворов, которые имели свои устав – скры. В 1229 г. был заключён договор Смоленска с Ригой и Готским берегом. Договор устанавливает свободную оптовую и розничную торговлю, пошлины, порядок разрешения торговых споров. В 1270 г. был заключён договор Новгорода с немецкими городами и Готландом. Он регулировал лоцманские услуги, пошлины, весовую оговорку.¹

По мнению В. А. Белова, в России «не было ни почвы, ни подходящих условий для создания торгового права в западноевропейском средневековом «итальянском» смысле – торгового права как автономного права членов купеческого сословия и купеческой корпораций.»² Однако, как пишет Белов, существовали следующие исторические традиции торгового права: «Традиции же эти заключались в том, чтобы регулировать торговые отношения 1) нормально-нормами неписанного торгового обычного права; 2) по вопросам, вызывавшим в практике споры и разногласия – специальными, разрешавшими их «торговыми» нормами законов, принимаемых публичной (княжеской, великокняжеской, царской, и, наконец, императорской) властью; 3) в случае отсутствия или недостатка последних – общими нормами гражданского обычного права, либо (при их наличии) гражданского закона.»³

Подводя итог, необходимо сказать о специфике регулирования торговых отношений на Руси путём применения неписаных норм обычного права и по

¹ Ю. А. Тарасенко, Указ. соч.

² В. А. Белов, Указ. соч.

³ В. А. Белов, Указ. соч., С. 328

наиболее важным вопросам посредством норм, изданных публичной властью. Таким образом, из-за отсутствия детального регулирования торговли в письменных сводах законов, в настоящее время нельзя дать чёткую оценку уровню развития торговых отношений на Руси. Русская Правда затрагивает наиболее распространённые в Древний период договоры купли-продажи, займа, поклажи, залога, поручительства, однако проблемой остаётся их слабое регулирование. Также русские купцы ведут торговую деятельность с Византией, Готским берегом и Ганзейским союзом, поэтому законодательство данных государств оказывает влияние на складывание торговых норм на Руси. Однако, говоря подробнее о влиянии византийского права, нужно отметить, что оно было единичным. Византия оказала влияние лишь на семейное, наследственное, уголовное право посредством христианства, которое в свою очередь не было связано с имущественными отношениями и торговлей. Таким образом, из-за отсутствия рецепции римского права на Руси, договоры носили только реальный характер. Консенсуальные договоры появляются с конца 18 века – начала 19 века. Русское право теперь позволяет защитить нарушенные обязательства и признаёт договорённости. Это связано с усложнением общественных отношений и влиянием иностранного права.¹ Следует сказать и об отсутствии самостоятельного купеческого сословия в Древний период, так как русские купцы действовали под покровительством княжеской власти, что также не дало сформироваться развитому торговому законодательству на Руси.

Далее подробно разберём развитие торгового права в период Средневековья. В мелкие торговые операции вовлекается большая часть простого народа, что говорит о широком распространении товарно-денежных отношений в средневековом русском обществе. Однако в результате усложнения торговых отношений возникла необходимость в письменном оформлении крупных договоров займа, ссуды, хранения, заключаемых между

¹ Ю. А. Тарасенко, Указ. соч.

купцами. К оформлению письменных сделок предъявлялись следующие требования: определение сторон, описание объекта сделки, указание действия. Псковская судная грамота не имеет широкой регламентации договора купли-продажи. Данный договор имел односторонний, реальный характер. В Новгороде была возможность исполнения договора купли-продажи профессиональным посредником – приказчиком. Договор купли-продажи недвижимости должен был быть заключён в письменной форме. Продажа движимого имущества осуществлялась на торгах, в устной форме. Наличие скрытых дефектов купленной вещи приводило к недействительности сделки. Также в Псковской судной грамоте появляется возможность юридически разрушить договор купли-продажи или мены, который был совершён с пороком воли одной из сторон.¹

Прямой товарообмен, то есть мена на Руси регулировался обычаями. С увеличением торгового оборота происходит отказ от извещения об украденной вещи на торгу. Теперь достаточно принести присягу добросовестному приобретателю либо свидетелям.

Форма сделки по договору займа зависела от суммы передаваемых денег: по доске либо посредством записи, заклада. Проценты можно было требовать только при наличии записи и вовремя заявленному в суд иску.²

Объектом договора поклажи являлись только движимые вещи. Лиц, которые профессионально занимались торговлей в данный период ещё не было, хранителем могло быть любое лицо, как правило состоятельное. Запись о договоре поклажи содержала перечень передаваемых вещей.³

Происходит активное развитие права, например, появляются ранее неизвестные правовые институты, такие как заклад и поручительство, обеспечивающие исполнение обязательств. Залог давал его держатель сильный процессуальный статус. Поручительство - это выступление третьего

¹ Псковская судная грамота, ст. 46, 47, 54, 56

² Там же, ст. 14, 30, 38 73, 74

³ Псковская судная грамота, ст. 14, 16, 17, 19

лица гарантом исполнения должником своих обязательств. Согласно Псковской судной грамоте, оно применялось при заключении договоров займа и ссуды. Поручителем мог выступить должник за своего кредитора, это характерно для торговых отношений, когда купец одалживал деньги для закупки товаров.¹

Однако в основном законе – Псковской судной грамоте определены не все правовые институты, существовавшие в Средние века. Например, формируется прототип штрафа. При затягивании оговоренной платы за продаваемый товар продавец мог повысить цену. Кроме того, в Судной грамоте отсутствует институт торговой несостоятельности. Проблема неплатёжеспособности решалась новыми институтами – залогом и поручительством.²

Что касается торговых объединений, то купцы из-за неразвитого рынка услуг должны были самостоятельно совершать операции, непосредственно не связанные с торговлей. Поэтому торговцы объединялись в купеческие объединения для совместного ведения торговых операций. Такие объединения действовали при церквях, в которых могли храниться товары. Новгородские купцы активно взаимодействовали с иностранными торговыми присутствиями, имели свои торговые дома в Дании и Готланде. Ещё одно купеческое объединение было организовано при церкви Иоанна Предтечи на окопах.³

В XV-XVI века субъектами торгового права являлись феодалы, свободное население городов и крестьяне. Лица, профессионально занимающиеся торговлей, назывались торговыми людьми, которую образовывали общность. В торговой среде существовала определённая градация: гости – это оптовые купцы, которые торговали с другими городами и странами; торговые люди гостинной сотни – средние и мелкие купцы; торговые люди чёрной сотни –

¹ Там же, ст. 32-33

² Ю. А. Тарасенко, Указ. соч.

³ Бережков М. О торговле Руси с Ганзой до конца XV века. СПб., 1879. С. 141

торговцы, имеющие торговые ряды в городе, где они проживают.¹ В данный период выделяются скупщики, которые приобретают товары для перепродажи.²

С принятием Судебника 1550 г. письменная форма сделки становится основной. Письменная сделка носила название кабала, кабальными грамотами оформлялись различные заёмные сделки. Договор торговой мены, то есть движимого имущества, в Судебниках не регулируется. Оборот земли осуществлялся при помощи обмена одного участка на другой. Нормы купли-продажи изменяются в Судебнике 1550 г. Теперь факт заключения сделки подтверждался со стороны продавца его соседями по торговому ряду, а не свидетелями от продавца. Свидетельствование выполняло и функцию поручительства и называлось рядовой порукой, что делало торговый оборот стабильнее.³ В дальнейшем обязанность для покупателя рядовой поруки распространилось на покупку ценных вещей. В силу важности участия лошадей в хозяйстве, сделки по приобретению лошадей подлежали регистрации.⁴

Развитие феодальных отношений приводило к росту значения наличных денег среди всех слоёв населения. В связи с этим договор займа получает широкое распространение. Часто возникала неспособность вернуть долг из-за больших процентов, что приводило к кабальной зависимости должника. Закабаление торговых людей было невыгодно, поэтому приказ Земского собора 1584 г. запрещал держать их в закладчиках. С устранением торговой самостоятельности Пскова и Новгорода в них были упразднены торговые представительства иноземных купцов, а все споры иностранцев разрешались русским законодательством и администрацией.⁵

¹ Ю. А. Тарасенко, Указ. соч.

² Ю. А. Тарасенко, Указ. соч.

³ Судебнике 1550 г., ст. 93

⁴ Там же, ст. 94

⁵ Ю. А. Тарасенко, Указ. соч.

Институт договора поклажи в Судебниках претерпел регресс. Происходит возврат к пониманию хранения как безвозмездного договора на основании доверия. В Судебниках получил развитие институт торговой несостоятельности. Теперь государство расследовало обстоятельства и причины несостоятельности во избежание возникновения «злого умысла», произошёл отход от религиозного обоснования чрезвычайных обстоятельств.¹ Однако институт торговой несостоятельности претерпел регресс с точки зрения защиты лиц, вверившим своё имущество, отсутствовала очерёдность кредиторов при возвращении долга.

Таким образом, Судебники 1497 и 1550 гг. нельзя отнести к актам, имеющим основополагающее значение в развитии торгового права. Они представляют собой правовой регресс. Москва не использовала готовые торговые законодательства Пскова и Новгорода по причине невозможности восприятия более развитого торгового законодательства, которое было создано в условиях феодальной демократии. С централизацией Московского государства происходит товарная специализация отдельных районов. Однако именно Судебники послужили основой создания в будущем буржуазного права.²

Следующим важнейшим актом в области торгового права является Новоторговый устав, принятый в 1667 г. Его цели: защита российских купцов от иностранных конкурентов, регулирование процесса сбора торговых пошлин, увеличение импорта золота и серебра, обеспечение протекционизма.³ Согласно Новоторговому уставу, иностранные купцы лишались права беспошлинной торговли и монополии торговать через север России, устанавливались территориальные ограничения торговой деятельности для купцов, въезжающих в Россию без особых грамот, иностранным купцам запрещалась розничная торговля, стимулировался приток золота в Россию

¹ Судебник 1497 г., ст. 55; Судебник 1550 г. ст.90

² Ю. А. Тарасенко, Указ. соч.

³ Вернадский Г. В. Московское царство. С. 239

посредством снятия пошлин с купцов, которые торговали за золото и серебро.¹ В Архангельске привозимые товары проходили досмотр и опись. Данные меры способствовали развитию российской торговли. Однако в уставе непосредственно норм торгового права почти не было. Это связано с небольшим объёмом операций на внутреннем рынке, так как главным торговым субъектом было государство, имевшее монополию на многие товары, а купцы совершали преимущественно внешнеторговые операции.

В Соборном Уложении 1649 г. было установлено общее правило письменной формы сделки при участии свидетелей.² Выделяются и три случая порока сделки: подложная крепость, принуждение к заключению сделки, ложное обвинение в принуждении к сделке.³ В Уложении регулируются договоры поклажи, займа, залога, поручительства, купли-продажи в отношении недвижимости. Появляется договор поставки как разновидность купли-продажи, но с элементами личного и имущественного найма. Одно из первых упоминаний о поставке было в Указе 1654 г. «О подрядной цене на доставку в Смоленск муки и сухарей».⁴ Обычно она осуществлялась для государственной казны по предварительному уговору. Соборное уложение 1649 г. регулирует срок давности по заёмным сделкам – 15 лет, а также запрещает взимать проценты по денежным займам. В средневековом праве существовал аналог современного института уступки заёмного обязательства. Основаниями передачи заёмной кабалы служили долг кредитора третьему лицу или её купля-продажа.⁵ Вещи, переданные на хранение, опечатывались, хранитель отвечал за целостность печати.⁶ Поручительство, согласно Уложению, сочетало само поручительство и поруку, то есть ответственность поручителя за побег, сокрытие и т. д. Поручительство оформлялось после невозможности выплатить долг, то есть поручитель принимал исполнение уже

¹ Новоторговый устав от 22 апреля 1667 г., ст. 42, 48, 50, 72

² Соборное Уложение 1649 г., гл. X, ст. 246-250

³ Там же, ст. 251-253

⁴ ПСЗ РИ. Собрание 1. Т. 1. Ст. 132

⁵ Соборное Уложение 1649 г., гл. X, ст. 254-258

⁶ Соборное Уложение 1649 г., гл. X, ст. 189, 194

наступившего обязательства. В случае побега должника поручитель не выплачивал проценты, но на него возлагались судебные пошлины.¹ Уложение разграничивает несостоятельность общегражданскую и торговую. Появляется институт торгового товарищества. Купец, которого ограбили признаётся невиновным. Появляется аналог такого института как фиктивное банкротство при сговоре купца с разбойниками - способ присвоить капитал товарищей.²

Указом 1699 г. заключение сделок было перенесено с торговых площадей в приказы, например, сделки лавочной торговли совершались в Ратуше.³ Сделки совершались тремя порядками: крепостным, явочным и домашним. Купеческие сделки часто совершались на основании честного слова. При Петре II в 1727 г. создаётся Суд таможенный по словесным прошениям, в котором рассматривались торговые споры. В данном суде решались дела о сдаче товара худшей доброты, о неплатеже денег за проданный и принятый товар и т. п. Пошлины за рассмотрение споров не взимались. Споры с участием иностранных купцов решались в Коммерц-Коллегии. В связи развитием товарно-денежных отношений происходит развитие в регулировании различных видов договоров. Купля-продажа могла оформляться маклерским письмом, таможенной запиской, она оставалась реальным договором. Появляются вещи, ограниченный в обороте, например, яды (мышьяк, сулема и т. д.). Появляется возможность выдачи товарного или коммерческого кредита, в том числе возможность заключить договор займа с Монетной Конторой. А в 1754 г. создаётся Государственный Заёмный Банк. Возникает договор поставки, то есть обязательство доставить лицу какую-либо вещь. В 1729 г. был принят Вексельный Устав⁴, однако векселя не получили широкого распространения среди купечества. Указ 1723 г. положил начало возникновению торгового представительства. Выделялись приказчик и сиделец, которые являлись торговыми посредниками. Они осуществляли

¹ Там же, гл. X, ст. 205, 155

² Там же, гл. X, ст. 203

³ ПСЗ РИ. Собрание 1. Т. 3. Ст. 1732

⁴ Устав Вексельный от 16 мая 1729 г.

торговые операции от имени купца на основании доверенности. Основными способами обеспечения обязательств оставались поручительство, которое использовалось при заключении договоров купцов с государством, и неустойка. Также определённые требования предъявлялись и к должнику. Он должен был предоставить свидетельство о своём имущественном состоянии. Неустойка была двух видов – штраф и пеня. Заклад потерял своё широкое применение в связи с невыгодностью для кредиторов, поскольку часто размер долга превышал стоимость залога.¹

В 1720 г. издаётся первый самостоятельный закон, который регулировал водную перевозку купеческих грузов – Устав об эверсах.² Отношения по перевозке товара возникали на основании расписки, которая заключалась между собственником товаров и хозяином эверса. Таким образом, выделяется профессиональная ответственность перевозчика за гибель товаров по своей вине. В будущем институт перевозки развивается в таких правовых актах как Устав о лихтерах 1727 г., Устав купеческого водоходства 1781 г. Хранение было широко распространено при таможах, которые взимали с купцов пошлины за хранение товаров в пакгаузе. Развитие производства привело к увеличению несостоятельности, правовое регулирование которой не отвечало современным требованиям. В связи с возникшей проблемой в 1740 г. был разработан Устав о Банкротах, регулировавший торговую несостоятельность.³ Банкротство делилось на неумышленной и умышленное, которое наказывалось штрафом. Всё имущество банкрота арестовывалось и включалось в конкурсную массу.⁴

В 1814 г. Комиссия под руководством М. М. Сперанского разработала Проект Торгового уложения, который не был принят. Он разделялся на три

¹ Ю. А. Тарасенко, Указ. соч.

² Устав об эверсах, состоявшийся в Коммерц коллегии [Июля 26 дня 1720 года] // ПСЗРИ. Т. VI. № 3615.

³ Устав о банкротах: 15(26) декабря 1740 г. // ПСЗРИ. Т. 11. №8300

⁴ Ю. А. Тарасенко, Указ. соч.

основных части. Проект устанавливал нормы, регулирующие договор купли-продажи и торговые сделки.¹

В заключение, можно сделать следующий вывод: нормы торгового права развивались на Руси и в России изолированно до начала 18 века. В результате реформ Петра I в российское законодательство привносятся институты иностранного торгового права. В некоторых случаях иностранное законодательство уничтожало отечественные нормы. Например, развитие русской несостоятельности привело к пониманию категории фиктивного банкротства, которое ликвидируется Уставом о Банкротах 1740, 1800 гг., оставляя только чрезвычайное банкротство. Все остальные категории были изменены. Также и договор поклажи, по причине влияния западного права, перестал быть безвозмездным, устным, основанным на доверии и приобрёл возмездный и письменный характер. Однако ни Петру I, ни последующим монархам не удалось систематизировать новые законы, вплоть до составления свода законов Российской империи в 19 веке.² В связи с этим, в данный период нормы торгового права не включались в отдельное торговое законодательство, а существовали в различных правовых актах. Нужно отметить предоставление защиты российским купцам от иностранных конкурентов, однако торговля на внутреннем рынке контролировалась государством, которое имело большую монополию. По сравнению с Древним периодом в Средневековый период произошло развитие письменного регулирования торговых отношений, хотя роль обычаев оставалась большой. Это связано с тенденцией увеличения количества и усложнения договоров, заключаемых в процессе торговли. Важной особенностью данного периода является возникновение Суда таможенного в 1727 г. в связи с необходимостью разрешения возникающих споров между профессиональными участниками рынка.

¹ Ю. А. Тарасенко, Указ. соч.

² Свод законов Российской Империи в 16 томах

§2. Специфика правового регулирования торговой деятельности в Новое Время

В 1835 г. в России в результате систематизации законодательства был принят «Свод законов Российской империи». Что касается коммерческого права, то Учреждения и Уставы торговые в редакции 1832 и 1842 гг., Устав торговый 1857 г. были собраны в Своде Законов Российской Империи в ч. 2 т. XI под названием Учреждений и Уставов торговых.¹ «Учреждения и Уставы торговые» были разделены на пять книг: «1) «О праве на торговлю»; 2) «О торговых обязательствах и договорах» 3) «Об обособленных договорах и обязательствах по торговому судостроению и мореплаванию»; 4) «О судопроизводстве в делах торговых»; 5) «О торговых установлениях». Данные правовые акты содержат менее 20% норм материального частного торгового права от общего объёма. Учреждения и Уставы торговые были дополнены в новой редакции изданием дополнительных узаконений: 1834 г. - Положение о купеческих книгах, 1836 г. – Положение о компаниях и акциях.²

«Однако в 1857 г. был принят «Устав торговый»³, который характеризуется преобладанием полицейского, фискального материала над юридическим, является крайне объёмным и запутанным».⁴ Первая статья данного Устава говорила о соотношении торговых и гражданских норм: в случае недостатка торговых законов применялись гражданские или обычаи. В 1884 г. была учреждена Редакционная комиссия по составлению Гражданского уложения под руководством Н. А. Тура. Комиссия сократила действующую редакцию Устава торгового 1857 г. По мнению В. А. Удинцева: «...идея самостоятельного торгового права никогда не получала такого определённого выражения, какое получила она при новом издании Свода законов 1887 г.».⁵ Данная редакция стала попыткой разграничения частного материального права на гражданское и торговое, а также разграничение

¹ Свод Законов Российской Империи ч. 2 т. Т. XI – С. 1–613

² Ю. А. Тарасенко, Указ. соч.

³ Свод Законов Российской Империи ч. 2 т. Т. XI

⁴ Цитович П. П. Очерк основных понятий торгового права. Киев, 1886. С. 12, 13

⁵ Удинцев В. А. История обособления торгового права. С. 101.

торгового материального и процессуального права. В результате развития торгового права происходила разработка новых норм частного права, которые включались в редакции 1893, 1903, 1910, 1916 гг. Устава торгового, например, вексельный устав 1902 г.¹

Говоря о договорах, Свод Законов устанавливал различные права и обязанности продавца и покупателя, например, продавец был обязан передавать товар установленного качества, а покупатель должен был без промедлений осмотреть полученный товар. В проекте Гражданского Уложения купля-продажа могла быть как реальным, так и консенсуальным договором, а её объектом могли выступать вещи и права. Договор займа рассматривался как реальный, односторонний, возмездный. Его объектом могли быть деньги и родовые вещи. В торговых займах имела место солидарная ответственность должников.²

Договор хранения регулировался Сводом Законов, но профессионального коммерческого хранения не появилось до конца 19 века, что ухудшало положение купцов на внешних рынках.³ Для решения этой проблемы в 1888 г. было принято Положение о товарных складах в Российской империи.⁴ Товарные склады были необходимы в связи с ростом промышленного оборота, а также способствовали увеличению экспорту зерна из России. Теперь договор хранения заключался в письменной форме и стал профессиональным.⁵

Договор перевозки появляется в законодательстве по причине развития железного и водного транспорта. Выделяется договор железнодорожной перевозки грузов. Согласно договору, перевозчик не имел права отказать в его заключении, если груз соответствовал требованиям.⁶ Договор водной перевозки грузов регулировался правом судоходства, то есть был отделён от

¹ В. А. Белов, Указ. соч.

² Свод Законов Российской Империи ч. 2 т. Т. XI, ст. 1347, 1348

³ Там же, ст. 1363, 1365, 1372

⁴ ПСЗ РИ. Собрание 3. Т. 8. Ст. 5099

⁵ Положение о товарных складах в Российской империи 1888г., ст. 10

⁶ Устав путей сообщения ст. 61, 69, 77, 78

торговли. Договор морской перевозки грузов регулировался двумя видами договоров: цертепартией и фрахтованием.¹

В проекте Гражданского Уложения появились институты, которые использовались на практике, но не были урегулированы в Своде Законов. Таковым является уступка прав: уступка права требования и перевод долга. Согласно данному институту, контрагент может передавать свои права третьему лицу без согласия второй стороны.² Биржевые сделки производились на биржах, например, фондовые сделки с ценными бумагами. Кроме того, появился договор комиссии, предметом которого являлись торговые сделки, а субъектами – коммерсанты. Комиссионер осуществлял свою деятельность как самостоятельный субъект, то есть от своего имени.³

В заключение, можно сделать следующий вывод: в Новое Время самостоятельный торговый кодекс в России принят не был. Это можно объяснить рядом причин. Во-первых, в России не было сильного купечества, а торговля сильно контролировалась государством. Во-вторых, не были письменно закреплены многие торговые обычаи, что замедляло развитие самостоятельного торгового права. В-третьих, в России не было возможности торгового кредитования до второй половины 18 века. Однако в конце 19 века проект Торгового Уложения разрабатывался, но принять его не успели по историческим причинам начала 20 века: первая мировая война, февральская и октябрьская революции. Кроме того, обособление и развитие науки торгового права в России началось довольно поздно, лишь в начале 19 века, а для принятия собственного Торгового Уложения требовалось время. Важно отметить, что в 1860-ые годы появляются первые труды по торговому праву, происходит зарождение науки коммерциалистики. Также в России разрабатывался проект Гражданского Уложения в редакциях 1898, 1899, 1903, 1905, 1913 гг. Данный проект включал в себя и торговое законодательство.

¹ Устав Торговый, ст. 376

² Проект Гражданского Уложения РИ, ст. 1679, 1689, 1724

³ Ю. А. Тарасенко, Указ. соч., С. 360

Попытка решения проблемы разграничения частного торгового и гражданского права была предпринята при разработке редакции Свода законов Российской Империи 1887 г.

§3. Тенденции развития современного торгового права России

В связи с усложнением общественных отношений, непрерывным развитием мирового рынка и национальной торговли, происходит интенсивное развитие торгового права в последние десятилетия. Развитие сопровождается появлением современных тенденций и направлений в торговом праве. Рассмотрим некоторые из них.

В 1960-ые годы в США, а затем в странах Западной Европы произошла торговая революция. К сожалению, в России она осуществилась позднее, после распада СССР в 1991 году. Торговая революция имеет ряд своих характеристик. Она выражается в резком и постоянном увеличении объёмов продаж. Также, изменяются методы организации производства и сбыта товаров. Производители первоначально изучают потребности в товарах, прогнозируют размеры продаж. Таким образом удалось избежать кризисов перепроизводства, так как производители рассчитывают в каком количестве товар может быть реально продан.

Свойством торговой революции является структурная перестройка сбыта и снабжения. Это связано с появлением посреднического звена, которое обеспечивает быстрое и равномерное продвижение товар. Оно состоит из головной сбытовой фирмы и сети дилеров-распространителей.¹

Кроме того, торговая революция привела к появлению оптовых посредников, которые ликвидировали власть производителей над потребителями. Благодаря оптовым посредникам непрерывно улучшается качество и расширяется ассортимент товаров для удовлетворения потребностей покупателей. Значимым событием стало издание Закона РФ «О защите прав потребителей» 07.02.1992 г., который предоставляет возможность защиты прав и интересов потребителей.²

Нужно сказать, что торговая революция опиралась на правовое обеспечение, что выразилось в обновлении торговых кодексов в Германии,

¹ Избранные труды / Б. И. Пугинский

² Закон РФ от 07.02.1992 N 2300-1 (ред. от 04.08.2023) "О защите прав потребителей"

Франции. В США в 1952 г. был принят Единообразный торговый кодекс, а в Англии в 1970-1980-ые приняты законы торгового права, например, Закон о справедливой торговле 1973 г.

Тенденциями развития торгового права являются гармонизация национального торгового законодательства, которой, в свою очередь, способствует развитие международных торговых организаций, которые обеспечивают составление международных соглашений, издание правовых актов по вопросам торговой деятельности. Данные соглашения принимаются как конвенции Организации Объединённых Наций (ООН). Большое значение имеет Конвенция о договорах международной купли-продажи, заключённая в Вене в 1980 г. Множество правовых актов издаётся ЮНКТАД – Конференцией ООН по торговле и развитию, а также ЮНСИТРАЛ – Комиссией ООН по праву международной торговли. Международные соглашения регулируют цены и тарифы, устанавливают стандарты качества и сертификации товаров. С 2000 г. Россия является членом Евразийского экономического союза, а с 2012 г. членом Всемирной торговой организации.¹

Ещё одной тенденцией развития торгового права является издание современных обычаев торгового оборота в документированном виде и рекомендательных правовых актов по вопросам торговых отношений. Деятельностью по обобщению торговых обычаев занимается Международная торговая палата, например, издание Международных правил толкования торговых терминов (ИНКОТЕРМС), «Принципы международных коммерческих договоров 1994 г»,² опубликованные Международным институтом унификации частного права (УНИДРУА). Данные правовые акты используются в качестве доказательства принятой всеобщей практики во многих государствах, в том числе и в России, систематизируют и гармонизируют национальное торговое право.

¹ Б. И. Пугинский. Указ соч.

² Принципы международных коммерческих договоров. – М., 2003

Кроме того, аспектом современного торгового права является заключение региональных соглашений по вопросам торговли. Региональные торговые соглашения устанавливают сниженные тарифы, устраняют ограничение на ввоз и вывоз товаров между странами-участницами. В настоящее время Россия состоит в соглашениях, заключённых в рамках СНГ, например, Договор о зоне свободной торговли от 18 октября 2011 г.¹, который действует в отношении России, Казахстана, Армении, Беларуси и других стран.²

Подводя итог, нужно сказать, что в современный период в России в 1990-ых годах произошла торговая революция, которая привнесла новые тенденции в развитие торгового права, такие как: структурная перестройка производства и сбыта товаров, появление мощного посреднического звена, гармонизация национального торгового законодательства, развитие международных торговых организаций. Хочется упомянуть о проблеме слабой разработанности данного вопроса в современной науке коммерческого права в связи с тем, что торговая революция в России произошла всего лишь 30 лет назад, поэтому существует необходимость дальнейшего изучения тенденций развития современного коммерческого права.

¹ "Договор о зоне свободной торговли" (Подписан в г. Санкт-Петербурге 18.10.2011)

² Б. И. Пугинский. Указ соч.

§4. Основные проблемы современного торгового права России

Научные труды и учебные руководства дореволюционного периода так и не привели к созданию самостоятельной науки из-за скептического отношения некоторых авторов к самой идее существования особого торгового права. Первые русскоязычные научные публикации: «Начальные основания вексельного права» Ф. Г. Дильтея в 1768 г., 1855 г. «Юридические исследования относительно торгового быта Одессы» Д. И. Мейера. Из столь специализированных и узких исследований не могла вырасти наука русского торгового права. Множество публикаций было посвящено проблеме соотношения торгового права с гражданским: доклад В. Н. Лешкова, статьи Г. Ф. Шершеневича, брошюры С. В. Пахмана, В. Ф. Гельбке, В. А. Юшкевича и других.¹

Дореволюционная наука русского торгового права была основана на учебной литературе, при почти отсутствии собственно научных трудов. Труды дореволюционного периода оказались не востребованы в советский период. Советская торгово-правовая мысль выражалась в учебных и практических пособиях. С 1930-х до 1980-ых научных работ по торговому праву не существовало в связи с отсутствием самого советского торгового права. С конца 1980-ых в процессе перехода от плановой экономики к экономической системе вновь появляется частное торговое право. Однако возрождения коммерческой науки не произошло. Современных научных публикаций по торговому праву мало.

Основным и вечным вопросом является проблема соотношения гражданского и торгового права. Первым из русских юристов озвучившим проблему соотношения торгового права с гражданским был профессор юридического факультета МГУ В. Н. Лешков.²

В. А. Белов приводит «пять, - по его мнению, - логически мыслимых вариантов соотношения торгового права с гражданским: 1) агностический; 2)

¹ В. А. Белов, Указ. соч.

² В. А. Белов, Указ. соч.

иерархический; 3) координационный; 4) сегментный и 5) концентрический; варианты монистические и дуалистические».¹

Агностическая теория отрицает существование торгового права. Частные имущественные отношения в области профессиональной торговой деятельности регулируются гражданским правом. Особенности торгового права не значительны, поэтому нет необходимости выделять особую отрасль, а значит и не возникает вопроса о соотношении гражданского и торгового права, так как последнего не существует.

Согласно иерархическому варианту, торговое право является частью гражданского, но не исключено, что гражданское право может является частью торгового. Вопрос в том, какую часть гражданского право составляет торговое право.

Таким образом, первые две теории являются монистическими, так как не предполагают отделения торгового право от гражданского. Три других варианта – дуалистические, так как рассматривают торговое право в качестве самостоятельной области частного права.²

Координационная теория рассматривает торговое и гражданское право как две разные и равновеликие области права. Они могут частично совпадать либо не пересекаются вообще.

Согласно сегментному варианту, торговое и гражданское право выступают частью более широкого понятия, то есть частного права. Частное право является родовым понятием, а понятие прав гражданского, торгового, семейного, корпоративного и других являются видовыми понятиями. Здесь возникает вопрос о критериях соотношения данных сегментов частного.

Концентрическая теория считает торговое и гражданское право элементами частного права, но являющихся обрамляющими кольцами центрального круга, который является частным правом.³ Все области вместе

¹ В. А. Белов, Указ. соч. С. 104

² В. А. Белов, Указ. соч. С. 104

³ В. А. Белов, Указ. соч. С. 104

дают родовое понятия, но не совпадают. Возникает вопрос о том, какое из прав гражданское или торговое является центром частного права, а какое периферией.¹

На сегодняшний день, в России не существует единого самостоятельного Торгового кодекса. Основным кодифицированным актом, регламентирующим частноправовые отношения, возникающие в сфере торговой деятельности, выступает Гражданский кодекс Российской Федерации.² В ГК РФ дано понятие предпринимательской деятельности (ст. 2); урегулирован порядок заключения, изменения и расторжения договоров (ст. 421-453); описаны основные договорные модели (часть вторая); установлены организационно-правовые формы ведения предпринимательской деятельности (гл. 4) и т.д. Тем не менее, положения Гражданского кодекса имеют общий характер, то есть многие нормы не способны полностью урегулировать отношения с участием профессиональных коммерсантов. Пробел в отсутствии специального регулирования отношений в сфере коммерческой деятельности восполняется судебным толкованием и негосударственным коммерческим правом.³

Немаловажной проблемой для науки торгового права является практический характер коммерческого права. Проблема трудности извлечения материала коммерческого права, который содержится прежде всего не в законодательстве, а в практической жизни, то есть в самой торговой деятельности. Построению науки торгового права должна предшествовать работа по сбору и изучению материала коммерческого права, которая ведётся российской коммерциалистикой начиная с дореволюционного периода по сей день. Важной особенностью деятельности в сфере торгового права является свобода усмотрения юридически равных субъектов в их взаимоотношениях. По этой причине характеристикой коммерческо-правовой деятельности служит создание актов правового саморегулирования участниками

¹ В. А. Белов, Указ. соч. С. 104-105

² Гражданский кодекс Российской Федерации

³ Коммерческое право: учебник для вузов / Е. А. Абросимова [и др.]; под общей ред. Е. А. Абросимовой, В. А. Белова, Б. И. Пугинского. - 6-е изд., перераб. и доп.

коммерческих отношений. В связи с этим актуальность научных исследований торгового права определяется их практической ценностью.¹

Подводя итог, можно сказать, что основными проблемами российского торгового права являются: недостаточное развитие самостоятельной науки торгового права, вопрос о соотношении гражданского и торгового права, а также сложность извлечения материала коммерческого права, по причине его практического характера. Таким образом, наука российского торгового права требует дальнейшего развития для устранения спорных вопросов и научных пробелов.

¹ Е. А. Абросимова, В. А. Белов, Б. И. Пугинский. Указ. соч. С. 56

Заключение

Проведённое исследование истории торгового (коммерческого) права России позволяет подвести итог курсовой работы и сделать выводы.

Возникновение торгового (коммерческого) права связано с возникновением своего предмета – торговли, всемирной и российской. Наука коммерческого права, в свою очередь, возникла в Новое Время. Коммерциалистика - это наука, изучающая торговое частное право, которое регулирует частные имущественные отношения, возникающие в ходе торговой (коммерческой) деятельности. Изучение торгового права имеет три направления: торговое (коммерческое); научное специально-юридическое; специально-юридическое изучение.

Кроме того, каждый из периодов развития торгового права в России имеют свои характерные особенности. В период древней Руси отношения во время обмена товарами строились на простых правилах, обычаях. Позже появляется первый письменный общеславянский акт права – Русская Правда, которая регулировала некоторые виды договоров, касающихся торговли. Впоследствии, выделяются крупные торговые центры – Новгород и Псков, которые создают собственные правовые акты. Торговое право в период централизованного государства переживает свой упадок в связи с перестройкой торговых отношений. С начала XVII века расширяется российский рынок, а Москва становится центром торговли и всех торговых путей. Усложнение торговой деятельности, создание единого рынка обусловили принятие Новоторгового устава в 1667г. В эпоху реформ Петра I складывается Российское торговое право, которое сохраняется до Великой Октябрьской революции 1917 г. Активно развивается внешняя торговля. Появляется такой тип источников российского торгового права как законы по отдельным предметам торговых отношений. Кроме того, именно в XVII-XVIII веке юридически оформляется купеческое сословие, поэтому торговля становится профессиональной деятельностью. В капиталистический период появляется торговое право, как самостоятельная отрасль. В 1857г.

принимается Устав Торговый, который становится частью Свода Законов Российской Империи. На современном этап истории Российского государства Торгового Кодекса создано не было. В 1994 г. был принят Гражданский кодекс РФ, который действует по сей день. Таким образом, за всю историю развития российского права самостоятельного Торгового кодекса создано не было, а вопрос о разделении гражданского и торгового права остаётся дискуссионным.

Рассмотрев Древний и Средневековый периоды истории более подробно, можно сказать про отсутствие рецепции римского права и изолированное развитие российского торгового право до начала 18 века. Далее оно оказалось подвержено влиянию иностранных торговых институтов. В связи с отсутствием систематизации законодательства, торговые нормы были разрознены и не включены в отдельное торговое законодательство. В Древний период большинство договоров регулировались обычаями, поэтому первые письменные источники, такие как: Русская Правда, Псковская и Новгородская Судные грамоты содержат немного торговых норм.

Период Нового Времени ознаменован систематизацией российского законодательства, благодаря принятию Свода Законов Российской империи в 1835 г. В Свод вошёл существовавший ранее Устав торговый. В конце 19 века началась работа по созданию самостоятельного Торгового Уложения, однако, связи с историческими причинами принять его не успели.

В современный период произошла торговая революция, которая привнесла новые тенденции в развитие торгового права, такие как: структурная перестройка производства и сбыта товаров, появление мощного посреднического звена, гармонизация национального торгового законодательства, развитие международных торговых организаций.

Основными проблемами российского торгового права являются недостаточное развитие самостоятельной науки торгового права, вопрос о соотношении гражданского и торгового права, а также сложность извлечения материала коммерческого права, по причине его практического характера.

Таким образом, наука российского торгового права требует дальнейшего развития для устранения спорных вопросов и научных пробелов.

Список использованных источников

I. Список нормативно-правовых актов

1. "Конвенция Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров" (Заключена в г. Вене 11.04.1980) // Справочная правовая система «КонсультантПлюс».
2. "Договор о зоне свободной торговли" (Подписан в г. Санкт-Петербурге 18.10.2011) // Справочная правовая система «КонсультантПлюс».
3. Гражданский кодекс Российской Федерации // Справочная правовая система «КонсультантПлюс».
4. Федеральный закон от 28 декабря 2009 г. N 381-ФЗ "Об основах государственного регулирования торговой деятельности в Российской Федерации" // Справочная правовая система «КонсультантПлюс».
5. Закон РФ от 07.02.1992 N 2300-1 (ред. от 04.08.2023) "О защите прав потребителей" // Справочная правовая система «КонсультантПлюс».

II. Список исторических правовых источников

1. Русская Правда / История отечественного государства и права: учебное пособие для семинарских занятий: в 2 ч. / под ред. Т. Е. Новицкой. – Ч. 1. – М.: Норма: ИНФРА-М, 2018.
2. Псковская судная грамота // Справочная правовая система «Гарант».
3. Судебник 1497 г. // Справочная правовая система «Гарант».
4. Судебник 1550 г. / Российское законодательство X – XX веков в девяти томах / под общей ред. д. ю. н., проф. О. И. Чистякова, Т. 2. – М.: Юридическая литература, 1984.
5. Соборное уложение от 29 января 1649 г. // Справочная правовая система «Гарант».
6. Новоторговый устав от 22 апреля 1667 г. // Справочная правовая система «Гарант».
7. Устав Вексельный от 16 мая 1729 г. // Справочная правовая система «Гарант».

8. «Таможенный устав» от 1 декабря 1775 г. // Справочная правовая система «Гарант».
9. Свод законов Российской Империи в 16 томах / Т. 11, ч. 2 / <http://pravo.gov.ru/proxy/ips/?empire>
10. ПСЗ РИ / https://nlr.ru/e-res/law_r/content.html
11. Устав путей сообщения // СЗ РИ. Т. 12. Ч. 1. Петроград, 1916
12. Положение о товарных складах в Российской империи 1888г. // ПСЗ РИ. Собрание 3. Т. 8. Ст. 5099
13. Проект Гражданского Уложения Российской Империи, 1905 г. / <https://constitutions.ru/?p=4930>
14. Гражданский кодекс РСФСР 1922 г. / История отечественного государства и права: учебное пособие для семинарских занятий: в 2 ч. / под ред. Т. Е. Новицкой. – Ч. 2. – М.: Норма: ИНФРА-М, 2017.

III. Список специальной литературы

1. Бережков М. О торговле Руси с Ганзой до конца XV века. СПб., 1879.
2. Вернадский Г. В. Московское царство. Тверь: ЛЕАН; Москва, 2001. С. 239.
3. Избранные труды / Б. И. Пугинский. - М: Юрайт, 2023.
4. История догматики торгового права: учебное пособие для вузов / Ю. А. Тарасенко. — М: Юрайт, 2023.
5. Коммерческое право: учебник для вузов / Е. А. Абросимова [и др.]; под общей ред. Е. А. Абросимовой, В. А. Белова, Б. И. Пугинского. - 6-е изд., перераб. и доп. – М: Юрайт, 2023.
6. Курс торгового права в 4 т. Т. 1. Введение. Торговые деятели. / Г. Ф. Шершеневич. — М: Юрайт, 2024.
7. Лященко П. И. Экономика торговли: теория и организация. М., 1925.
8. Очерк основных понятий торгового права / [Соч.] Орд. проф. Имп. ун-та св. Владимира П. Цитовича. - Киев: тип. И.Н. Кушнерева и К°, 1886.
9. Торговое (коммерческое) право: академический курс. Том 1. Понятие. История. Изучение: учебник для вузов / В. А. Белов. – М: Юрайт, 2023.

10. Удинцев В. А. История обособления торгового права – Киев: Типография Императорского Университета св. Владимира Н. Т. Корчак-Новицкого, 1900. – 4, II.
11. Цитович П. П. Лекции по торговому праву, читанные в Императорском Новороссийском университете в 1873/74 учебном году. Выпуск I. - Одесса, типография П. Францова, 1873 г. // Справочная правовая система «Гарант».
12. Курс торгового права в 4 т. Т. 1. Введение. Торговые деятели. / Г. Ф. Шершеневич.
13. Шершеневич Г. Ф. Система торговых действий. Критика основных понятий торгового права / Г. Ф. Шершеневич; составитель В. А. Белов. — Москва: Издательство Юрайт, 2024.
14. Шершеневич, Габриэль Феликсович. Курс торгового права / [соч.] Г. Ф. Шершеневича. - 4-е изд. - СПб. : Тип. т-ва печ. и изд. дела Труд, 1908-1912.